



Henrique Frohnknecht **Sócio-gerente**

Com 30 anos de experiência em obras, sendo 21 deles no setor de energia, Henrique Frohnknecht tem profundos conhecimentos de gestão de contratos e gerenciamento de projetos, principalmente em projetos de geração de energia e nos setores de transporte, telecomunicações, água e gestão de resíduos, além de equipamentos de alta tensão, subestações e serviços submersos. O Sr. Frohnknecht conta com ampla experiência em elaboração e gerenciamento de pleitos e de contratos, bem como negociação, coordenação, execução e gestão, de contratos e pleitos.

Henrique foi Diretor da ACEi Brasil (Association for the Advancement of Cost Engineering International) no biênio 2016-2017. Possui trabalhos publicados em diversas revistas especializadas, tais como a Revista IBEC (Instituto Brasileiro de Engenharia de Custos), e palestrante em diversos eventos do setor, tais como SNPTEE, Construmetal, CBIC, CAIC-Centro de Arbitragem de Industria de Construcción (México), entre outros.

Possui ampla experiência em arbitragens nacionais e internacionais em algumas das mais renomadas câmaras e cortes, tais como ICC (São Paulo, Rio de Janeiro, Lima, Nova York, Paris e Miami), CCL (Peru), CAM-CCBC (São Paulo e Rio de Janeiro), FGV (São Paulo), CAMARB (São Paulo), entre outras, tendo atuado como assistente técnico de parte ou perito. Foi associado ao DRBF (Dispute Resolution Board Foundation), perito registrado no Centro de Arbitragem de Industria de Construção (México), membro da ICC Brasil, ex-membro da comissão Brasileira de Arbitragem e Mediação da ICC, membro do Comitê de Energia da CAMARB e membro do RICS (Royal Institute of Chartered Surveyors).

Sua experiência no gerenciamento de projetos inclui revisões de prazo (EOT) e aceleração, otimização de recursos, execução de projeto no prazo e custo, negociação com clientes, autoridades governamentais, parceiros e fornecedores. Henrique também atua na negociação de alterações do projeto e de eventuais litígios decorrentes, alterações de escopo, aceleração/recuperação e reequilíbrio econômico-financeiro, bem como as negociações técnicas e comerciais de cotações e pedidos.

Experiência Profissional

01/2019 – Atual – Armored Consulting – São Paulo – Sócio-Gerente

Confidencial – SPE vs Construtora (janeiro, 2022 – atual) – processo judicial, SP – infraestrutura (linha de transmissão) – Valor em disputa: ~BRL 24.000.000 – Atividades: avaliação de pleitos, análise de atrasos e de eventos de força maior, quantificação de impactos, suporte técnico durante a fase postulatória do processo.

Confidencial – SPE vs Montadora (agosto, 2020 – atual) – ICC-SP – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 180.000.000 - Atividades: avaliação de pleitos, análise técnica envolvendo



mudança de projeto, problemas no fornecimento e atrasos, acompanhamento de perícia do tribunal, suporte técnico durante arbitragem incluindo testemunho oral.

Confidencial – Buyer vs Seller (M&A, Share Purchase Agreement) – (maio-dezembro de 2020) – infraestrutura (linha de transmissão) – Valor em disputa (parcial) ~BRL 7.000.000 – Atividades: análise das declarações da vendedora com relação aos contratos materiais já firmados pela companhia, análise técnica das necessidades reais do Projeto em termos de requisitos legais, normativos e técnicos (ONS, ANEEL, adequação às normas NBR da ABNT), e análise da metodologia de acesso à *Escrow Account*. Elaboração de parecer técnico.

Confidencial – Consórcio de SPEs vs Construtora (março, 2020 – atual) – CAM-CCBC SP – infraestrutura (parques eólicos) – Valor em disputa: ~BRL 120.000.000 – Atividades: avaliação de pleitos, análise de custo de oportunidade perdida, quantificação de impactos, suporte técnico durante a fase postulatória do procedimento.

Confidencial – Audiência em Arbitragem ICC-SP – abril 2019 – SPE vs Fornecedora (fevereiro 2017 – fevereiro 2019) – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 80.000.000 Atividades: avaliação de pleitos, análise técnica envolvendo mudança de projeto, acompanhamento de perícia do tribunal, suporte técnico durante arbitragem incluindo testemunho oral.

Confidencial – Audiência em arbitragem ICC-SP – fevereiro, 2019 – SPE vs Fornecedora (fevereiro 2017 - presente) – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 200.000.000 Atividades: liquidação de sentença arbitral, acompanhamento de perícia do tribunal, suporte técnico durante arbitragem incluindo testemunho oral.

Confidencial – SPE vs Seguradora (fevereiro 2017 – janeiro 2021) – infraestrutura (hidrelétrica) – Peru - Valor em disputa: ~USD 55.000.000 - Resolução por arbitragem ICC Lima Atividades: avaliação de pleitos, análise técnica envolvendo falha de projeto e execução, suporte técnico durante arbitragem. Participação em audiência com testemunho oral.

07/2013 – 01/2019 HKA (Antiga Hill International Consultoria em Pleitos de Construção) – São Paulo, SP Vice Presidente – Energia – Brasil e América Latina

Confidencial – Construtora vs SPE (abril, 2017 – outubro 2018) – infraestrutura (linha de transmissão) - Peru Resolução por arbitragem – ICC Lima Valor em disputa: ~USD 18.000.000 + lucros cessantes Atividades: avaliação de pleitos e de requisitos legais, avaliação do projeto básico e orçamento inicial, avaliação de erros de projeto e de cumprimento de marcos contratuais, elaboração de laudo técnico e assistência técnica durante procedimento arbitral incluindo testemunho oral.

Confidencial – SPE vs TCU (março, 2017 – fevereiro, 2018) – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 3.00.000.000 Atividades: avaliação de orçamento para a construção de usina, avaliação das contingências orçamentárias, elaboração de parecer técnico e apresentação ao TCU.



Confidencial – SPE vs Órgão Regulador (fevereiro 2017 – abril 2019) – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 1.400.000.000 Atividades: avaliação de atrasos e excludente de responsabilidade, suporte técnico durante procedimento administrativo e judicial.

Confidencial – SPE vs Seguradora (fevereiro 2017 – janeiro 2021) – infraestrutura (hidrelétrica) – Peru - Valor em disputa: ~USD 55.000.000 Resolução por arbitragem ICC Lima Atividades: avaliação de pleitos, análise técnica envolvendo falha de projeto e execução, suporte técnico durante arbitragem.

Confidencial – SPE vs Fornecedora (fevereiro 2017 – fevereiro, 2019) – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 80.000.000 Atividades: avaliação de pleitos, análise técnica envolvendo mudança de projeto, acompanhamento de perícia do tribunal, suporte técnico durante arbitragem.

Confidencial – SPE vs Fornecedora (fevereiro 2017 – abril, 2019) – infraestrutura (hidrelétrica) – Brasil - Valor em disputa: ~BRL 200.000.000 Atividades: liquidação de sentença arbitral, acompanhamento de perícia do tribunal, suporte técnico durante arbitragem incluindo testemunho oral.

Confidencial – Construtora vs Contratante (agosto, 2016 – maio, 2017) – infraestrutura (termelétrica) – Peru - Valor em disputa: ~USD 45.000.000 Atividades: avaliação de pleitos, análise técnica envolvendo falha de equipamento, suporte durante regulação de sinistro.

Confidencial – Construtora vs contratante (agosto, 2016 – março, 2017) – infraestrutura (hidrelétrica) – Peru - Valor da disputa: ~USD 32.000.000 Atividade: análise de pleitos e de atrasos.

Confidencial – Construtora vs contratante (março, 2016 – maio, 2018) – infraestrutura (hidrelétrica) – Guatemala Resolução por arbitragem – ICC Miami - Valor em disputa: ~USD 20.000.000 Atividades: avaliação de pleitos e de requisitos legais, avaliação do projeto básico e orçamento inicial, avaliação de força maior e de cumprimento de marcos contratuais, elaboração de laudo técnico e assistência técnica durante procedimento arbitral incluindo testemunho oral.

Confidencial – Contração versus contrapartida do proprietário (fevereiro de 2016 - presente) - infraestrutura (hidrelétrica) - Panamá Resolução por arbitragem – ICC Paris - Valor em disputa: ~USD 46.000.000 Atividades: avaliação de pleitos e de requisitos legais, avaliação do projeto básico e orçamento inicial, elaboração de laudo técnico e assistência técnica durante procedimento.

Saint Nicholas School – Inspeção de obra (fevereiro, 2016) – infraestrutura (prédio comercial - escola) - Brasil Atividade: inspeção de obra, elaboração de laudo técnico e aconselhamento contratual.

Confidencial – EPCista vs Contratante (dezembro, 2015 – abril, 2016) – infraestrutura (linha de transmissão) - Brasil Resolução por processo judicial – Brasil - Valor em disputa: ~USD 5.000.000 Atividades: análise de cronograma e de atrasos, análise de cumprimento de requisitos legais e de alocação de riscos, quantificação e alocação dos atrasos, elaboração de laudo técnico.

Confidencial – EPCista vs Contratante (novembro, 2015, outubro, 2017) – infraestrutura (planta de tratamento de efluentes) - Colômbia - Potencial resolução por arbitragem (confidencial) - Valor em disputa: ~USD 102.000.000 Atividades: avaliação de pleitos, avaliação do projeto básico e orçamento



inicial, avaliação de mudança de escopo e de custos, análise de cronograma, atrasos e produtividade, elaboração de laudo técnico para apresentação ao comitê de disputas.

Confidencial – SPE (geração eólica) vs Montadora (outubro 2015 – junho 2017) – infraestrutura (geração eólica) - Brasil Resolução por arbitragem CCBC – São Paulo, Brasil CAPEX: USD 35.000.000 (montagem) Valor em disputa: USD 25.000.000 Atividades: avaliação de pleitos ativos e passivos, análise de atrasos e custos, cálculo de multas contratuais, análise técnica de inadimplência da montadora, laudo técnico e assistência técnica durante procedimento arbitral incluindo testemunho oral.

Confidencial – disputa inter-consorcial (setembro, 2015) – infraestrutura (rodovia) – Colômbia - Resolução por arbitragem - confidencial Valor em disputa: ~USD 18.000k Atividades: “fairness opinion” – opinião de perito em transação acionária e valor da empresa.

Confidencial – SPE (Geradora térmica) vs EPCista (setembro, 2015 – janeiro, 2016) Resolução por arbitragem CAM FGV – São Paulo, Brasil CAPEX: USD 38.000.000 Valor em disputa: USD 35.000.000 Atividades: avaliação de pleitos, análise de custos e quantidades, inadimplência do EPCista, avaliação técnica do projeto inicial em termos de performance esperada, avaliação da operação da planta.

TMT – Triangulo Mineiro Transmissora – montadora vs contratante (agosto, 2015 – presente) – infraestrutura (linha de transmissão) - Brasil Valor em disputa: ~USD 10.000k Atividades: análise de cronograma e atraso, análise de variantes, análise de mudança de escopo, análise de pleitos ativos e passivos, negociação de pleitos, negociação e gerenciamento contratual, análise e gerenciamento de riscos, gerenciamento de cronograma e de fornecedores.

SJT, SPT, SMT – montadora vs contratante (agosto, 2015 – presente) – infraestrutura (linha de transmissão) - Brasil Valor em disputa: ~USD 8.000k Atividades: análise de cronograma e atraso, análise de variantes, análise de mudança de escopo, análise de pleitos ativos e passivos, negociação de pleitos, negociação e gerenciamento contratual, análise e gerenciamento de riscos, gerenciamento de cronograma e de fornecedores, acompanhamento de regulação de sinistro (USD 10.000k).

Confidencial – SPE (geradora hidrelétrica) Vs. Construtora Civil (jun, 2015 – presente) – infraestrutura (hidrelétrica) - Brasil Resolução por arbitragem CCBC – Rio de Janeiro, Brasil CAPEX: USD 4.100.000k Valor em disputa: ~USD 135.000k Atividades: avaliação de pleitos ativos e passivos, análise de quantidades e custos, análise contábil (CPC27, mudança de regime contratual, valores pagos antecipadamente a título de manutenção e seguros, entre outros), análise de inadimplência contratual e multas contratuais, elaboração de laudo técnico e assistência técnica durante procedimento arbitral incluindo testemunho oral.

Confidencial – Oil&Gas Co vs EPCista – FPSO (junho, 2015 – outubro, 2017) – O&G (FPSO) Resolução por arbitragem ICC – New York, NY, USA Valor em disputa: ~US\$ 1.200.000.000 Atividades: avaliação de pleitos ativos e passivos, análise de quantidades e custos, , elaboração de laudo técnico e assistência técnica durante procedimento arbitral.



Confidencial – Oil&Gas Co vs EPCista – O&G (FPSO) (maio, 2015 – outubro, 2017) Resolução por arbitragem ICC – New York, NY, USA Valor em disputa: ~US\$ 1,000,000.000 Atividades: avaliação de pleitos ativos e passivos, análise de quantidades e custos, elaboração de laudo técnico e assistência técnica durante procedimento arbitral.

Confidencial – Empresa de mineração (Aus) vs Empresa Siderúrgica (Bra) (Janeiro 2015 – junho 2016) Resolução por arbitragem CCBC – São Paulo, Brasil Valor da causa: ~US\$ 30.000.000 Atividades: avaliação de pleitos e de evento de força maior, avaliação de capacidade produtiva e quantidades entregues, elaboração de laudo técnico, suporte técnico durante procedimento arbitral e testemunho oral.

Confidencial – Companhia de Gerenciamento de Bens (Ativos) vs. Incorporadora (novembro, 2014 – janeiro 2016) – imobiliário (Retrofit de imóvel comercial tombado pelo Patrimônio Histórico) Resolução via arbitragem via CCBC – RJ, Brasil CAPEX: BRL 130.000.000 Valor da causa: ~BRL 35.000.000 Atividades: avaliação de pleitos e de atrasos, avaliação do projeto básico e orçamento inicial, elaboração de laudo técnico, suporte técnico durante procedimento arbitral.

Linha 6 Laranja – Metrô de São Paulo (outubro, 2014 – maio, 2015) Cliente: Mitsubishi Heavy Industries – Tokyo, Japan and Mitsubishi Transportation Systems Brazil – São Paulo, Brazil CAPEX: US\$ 400.000.000 Atividades: gerenciamento contratual e de pleitos, aconselhamento e gerenciamento obrigações legais e contratuais.

Nuevo Mundo e Kinteroni – Peru (junho, 2014 – agosto, 2014) O&G (plantas de gás natural) Cliente: Latintecna – Buenos Aires Argentina CAPEX: US\$ 60.000.000 Pleitos: ~US\$ 22.000.000 Atividades: avaliação de pleitos e de documentação, análise de extensão de prazo e laudo técnico.

Renova Energia (Eólica) (Jun. 2014 – July, 2014) Cliente: Renova Energia, Alstom Wind Brasil CAPEX: US\$ 1.600.000.000 - Atividades: análise e avaliação da cadeia de suprimento da Alstom para o projeto, incluindo avaliação de riscos e questões de qualidade, atrasos, requisitos legais e preços.

Burnside Terminal (fase 1) – Darrow, LA, USA (maio, 2014 – setembro, 2014) Cliente: Impala Warehousing, LLC – Delaware, USA Valor do contrato: US \$ 200.000.000 Valor dos pleitos: ~ US\$ 10.000.000 Atividades: avaliação de pleitos e negociação, contra-pleitos, fundamentação, documentação e negociação, EOT e danos acordados;

Superporto Sudeste (atual Porto Sudeste do Brasil) – Itaguaí, Rio de Janeiro, (Outubro, 2013 - Maio, 2014) Cliente: Trafigura Trading – Genebra, Suíça / MMX – Rio de Janeiro, Brasil - Valor do contrato: R\$ 3.960.000.000 Valor dos pleitos: R \$ 243.600.000 Atividades: avaliação de pleitos e negociação, com economia de cerca de R\$ 105.000.000; negociação de EOT; apoio ao Procurement; alterações de contatos; levantamento das quantidades; avaliação de fornecedores (risco e financeiro), ajuste de janela climática contratual.

Interconexão Brasil-Uruguai 500kV - Treinta y tres – Uruguai – (junho-julho, 2013) Cliente: Techint S/A (Buenos Aires – Argentina) Valor do Claim: US\$ 36.454.852 Atividades: Suporte ao Pleito e validação dos valores.



02/2012 – 07/2013 Temat Ltda. – São Paulo, SP Empresa de serviços, atuando no mercado de energia e telecom. Diretor Técnico Responsável por analisar todas as propostas, negociação comercial e contratual, risco e oportunidades de gestão e gerenciamento de contratos. Responsável pelo desenvolvimento de novas representações para manter-se atualizado a novas tecnologias, especialmente para distribuição de energia, micro geração e smart grid. Suporte ao mercado e desenvolvimento de plano financeiro, análise de mercado e estratégia voltada ao mercado de energia. Responsável pelos departamentos técnico e jurídico.

07/2008 – 12/2011 ALSTOM Brasil Energia e Transporte Ltda. – São Paulo, SP

Gerente de Contrato Comercial – Central Hidrelétrica Chaglla (usina hidrelétrica no Peru, contrato no valor de US\$ 119.000.000,00). Na função desde 08/11, concomitantemente ao POC, abaixo. Responsável pelo gerenciamento de riscos e oportunidades, seguros, garantias e recebíveis; responsável pelo gerenciamento do contrato, incluindo o monitoramento do cumprimento das obrigações contratuais de todas as partes;

Coordenação da elaboração dos contratos de fornecimento (subcontratação) e de seus anexos, a fim de refletir as obrigações, riscos e condições do contrato principal; Suporte na negociação do “Split” do contrato (on-shore e off-shore); Análise dos anexos contratuais, elaboração de súmula contratual

Comercial Contrato Manager – POC (Projects on Closure) – Área da empresa responsável pelo gerenciamento final do projeto, desde o início do período de garantia técnica até o encerramento do mesmo. Na época com 50 projetos no setor, incluindo Itaipu, Tucuruí, Serra da Mesa, San Francisco (Equador), Foz do Chapecó, Garanta da Jararaca, entre outros. Na função desde 07/11. Responsável pelo gerenciamento de riscos e oportunidades; Responsável pelo monitoramento, propositura, defesa e negociação de pleitos (claims); Responsável pela negociação de regulação de sinistros, bem como pela supervisão de serviços executados em função dos mesmos (registros e documentação); Responsável pelo controle de fianças e seguros-garantia; Responsável pelo acompanhamento e supervisão de procedimentos de solução de controvérsias (negociações, notificações, mediações, arbitragens, ações judiciais); Suporte em negociações de alterações de escopo, serviços extraordinários e melhorias;

Gerente de Contrato Comercial – UHE Santo Antônio (usina hidrelétrica em construção, mediante contrato EPC, com valor de R\$ 13.400.000.000,00 base dez/07, participação Alstom de 13%). Na função de 07/08 a 07/11. Responsável pelo monitoramento do cumprimento das obrigações contratuais de todas as partes do Consórcio Construtor Santo Antônio; Responsável pelo gerenciamento de claims (pleitos), prós e contras, incluindo: substanciamento documental, elaboração da peça, e negociação com a (s) outra(s) parte(s); Responsável pelo gerenciamento de riscos e oportunidades do projeto; Responsável pela análise dos documentos contratuais (cliente, consórcio e fornecedores); Com o apoio da engenharia, da qualidade, do planejamento e da equipe de campo, responsável pelo registro e comunicação de desvios técnicos, qualitativos, quantitativos e



de prazo; Juntamente com representante do jurídico, responsável pela negociação dos termos contratuais da UHE JIRAU junto ao cliente; Suporte nos processos de registro da Alstom e da IMMA (joint-venture entre Alstom e Bardella em Porto Velho), nos órgãos públicos e CREA, bem como na negociação de incentivos fiscais; Suporte no controle da documentação legal das empresas contratadas para a construção da IMMA, bem como de suas subcontratadas, em especial no tocante a CREA e INSS. Apoio à equipe de campo em questões contratuais e de seguros, com grande permanência no site para tal função.

08/2006 – 06/2007 SEMI Engenharia Ltda. – São Paulo, SP Gerente de Projeto – Consórcio Construtor Carreiro (construção de 3 PCHs mediante contrato EPC, no montante aproximado de R\$ 190.000.000,00 base maio/05 participação SEMI de 10%) Responsável pela implantação dos canteiros das PCHs de Caçador, Linha Emília e Cotiporã. Responsável pelo recebimento de materiais para as três usinas, contato com o cliente e responsável pela montagem eletromecânica da PCH Caçador, incluindo comportas, conduto forçado, e casa de força (curva inferior, curva espiral, turbina, gerador, cone e curva de sucção); Responsável pela instalação elétrica, incluindo aterramento, sistemas auxiliares, automação, proteção e subestação; Na PCH Caçador, responsável pelo gerenciamento da obra, incluindo produção, suprimentos, controle de recebimento de fornecimentos próprios e de terceiros, RH, medições, etc. Controle da documentação legal da empresa e de subcontratadas, em especial no tocante a CREA e INSS.

10/2006 – 06/2007 Hidrogesp Ltda. – São Paulo, SP Gerente de Engenharia – Implantações Responsável por todas as implantações dos sistemas vendidos, atuando desde a elaboração do contrato (revisão) e do projeto executivo, detalhamento e atualização de orçamento e cronograma e o acompanhamento da execução da obra, atuando junto ao cliente e às empresas terceirizadas para execução; Análise e elaboração de contratos e verificação de situação tributária e INSS das empresas terceirizadas

01/2006 – 10/2006 Schahin Engenharia – São Paulo, SP Engenheiro de Linhas de Transmissão – LT Campos Novos-Biguaçu-Blumenau (projeto no valor de R\$ 274.000.000,00 base 2004)

Responsável pela construção de 50km da LT Campos Novos-Blumenau 525kV, com 360km de extensão, coordenando equipes próprias e terceirizadas de construção, com reporte ao coordenador do contrato. Responsável pela execução do pleito, demonstrativo técnico-financeiro de custos extras. Participante do processo de implementação e certificação dos sistemas de qualidade ISO 9001, ISO 14000 e OHSAS 18000.

Acompanhamento e supervisão das empresas prestadoras de serviços, estabelecendo interface para o esclarecimento e busca de soluções para problemas técnicos ou administrativos. Controle da produção (medição) produtividade e qualidade de subcontratadas; Controle da documentação legal e cumprimento da IN-3 das subcontratadas para liberação da medição; Administração de canteiro e acompanhamento de equipe própria (300 homens) em Imbuia – SC. Acompanhamento da execução



em campo, controle da qualidade do serviço e atendimento do prazo. Elaboração dos estudos finais de necessidades de materiais e insumos para toda a obra. Elaboração do 'pleito', estudo que levanta todos os custos extras decorrentes de alterações de projeto e de quantitativos, custos de ociosidade decorrentes de embargos fundiários e atrasos de fornecimento. Participante do controle orçamentário (previsto versus realizado) do projeto.

08/2005 – 12/2005 Alusa Engenharia - São Paulo, SP Engenheiro Sênior, atuando como Gerente de Materiais - Rondônia Responsável pelo planejamento de material do Programa Luz para Todos em Rondônia, de R\$ 68 milhões base 2005. Incluindo controle de recebimento e de estoque dos três canteiros no estado, desenvolvimento de novos fornecedores, alterações de especificações técnicas junto ao cliente (CERON), planejamento financeiro de suprimentos e fluxo de pagamentos. Controle da documentação dos fornecedores e prestadores de serviços quanto a todos requisitos legais.

2004 – 2005 Networker Telecom – São Paulo, SP Coordenador de Engenharia – responsável pela contratação de serviços e compras especiais

Responsável pela contratação de serviços para os estados do RJ, ES, e do Nordeste, analisando e elaborando contratos de prestação de serviços; Controle da documentação das prestadoras de serviço para verificação de cumprimento de requisitos legais para liberação de pagamento dos serviços realizados; Responsável pela compra de materiais de serviços especializados tais como SPDA, SDAI, CFTV, ar condicionado, pisos elevados, forros, impermeabilizações, etc. Elaboração dos contratos em questão.

1993 – 2004 Temat Ltda. – São Paulo, SP

Empresa de prestação de serviços em Telecom e energia, com 50 colaboradores na época. Engenheiro Sênior atuando como gerente geral para serviços Responsável pelas representações internacionais, desde a fase de orçamento até o aceite pelo cliente final, incluindo supervisão de montagem, regulagem e manutenção dos equipamentos vendidos (isoladores poliméricos e de vidro, protetores para linhas de comunicações; protetores para transformadores; seccionadoras; etc). Responsável pela área de Telecom (ERBs, rádio enlaces, RF, redes, obras civis, etc), gerenciando tanto a parte administrativa (negociação, medição e fechamento, cobrança, e demais rotinas de escritório); quanto de campo (gerenciamento das equipes, especificação e compra de matérias, ferramentas e equipamentos, etc) e documentação técnica e legal, devido ao fato de trabalharmos muito com empresas concessionárias de serviços públicos; Responsável pelo departamento de suprimentos, envolvendo compras de materiais produtivos e improdutivos.

Formação Acadêmica:

- Escola de Engenharia da Universidade Mackenzie, Engenheiro Mecânico, 1989
- Pós-Graduação, Administração de Empresa (CEAG), Fundação Getúlio Vargas, 1992



- Universidade de São Paulo, Bacharel em Direito, 2000

Outros:

- CREA SP n. 0682417734 (241773D)
- OAB SP 364880
- AACEi-Brazil – Diretor 2015-2016
- Profissional associado da DRBF
- Especialista registrado da CAIC (México)
- Membro do ICC
- Membro do RICS

Cursos de Extensão:

- ✓ Técnicas de resolução de problemas
- ✓ Viabilidade técnica-financeira
- ✓ Análise estatística - qualidade
- ✓ Administração de contratos
- ✓ Gestão de contratos
- ✓ Commercial Awareness
- ✓ Commercial Proficiency
- ✓ Gestão de Seguros
- ✓ Regulação de Sinistros
- ✓ Gerenciamento de Pleitos
- ✓ Gestão de Mudanças
- ✓ Claim Workshop
- ✓ Poder Positivo e Influência
- ✓ Arbitragem

Principais Seminários: (palestrante)

- Encontro Internacional Infraestrutura e PPPs
- Workshop Construmetal 2016
- Seminário Internacional de Dispute Boards
- 1º Seminário Latino-americano de Arbitraje
- 1º Congresso Pan-americano de Arbitragem Danos na Arbitragem Internacional - ICDR - Buenos Aires

Palestras e publicações:

- Telecomunicações em ambientes de alta voltagem VII Seminário Nacional sobre Produção e Transmissão de Energia Elétrica – SNPTEE
- Treinamento – Gerenciamento de contrato e documentação do site - 40 alunos, 8 horas - São Paulo, dezembro/14
- Mesa-redonda - Prevenção de Disputas e Resolução em contratos PPP. Com Christopher Wright da firma Watt Tieder Ho at & Fitzgerald, Julio Cesar Bueno, do Escritório de advocacia Pinheiro Neto, Encontro Internacional sobre PPP e Infraestrutura, Brasília, 27 de abril de 2015.
- Aspectos técnicos de Perícias – Terceiro Seminário para expertos sobre mecanismo de controvérsia de disputas, Cidade do México, 26 de novembro de 2015
- Gestão de Pleitos e Riscos em obras – Construmetal 2016